

PARCOURS CRÉATEUR

Pack Commercial : 2 jours pour apprendre à vendre ses prestations

Référence : FORM_Pack Commercial

Thématique : Formation-Création-reprise d'entreprise

Notre engagement

Avec cette prestation, bénéficiez d'une formation spécialement dédiée aux créateurs/repreneurs et aux artisans nouvellement immatriculés, pour apprendre à vendre vos produits et prestations. Ce stage incontournable, répondra à vos questions essentielles pour avancer sereinement dans votre projet.

Objectif

Commercialiser son offre, choisir le meilleur circuit de distribution, définir des actions commerciales, mettre en place des outils de communication, trouver ses clients et les fidéliser sont autant d'étapes importantes qui nécessitent d'être bien conseillé. Le Pack Commercial est une formation conçue spécialement pour les créateurs/repreneurs, ainsi que pour les artisans nouvellement immatriculés.

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat vous accompagne et met à votre service un expert avec comme objectifs :

- analyser votre positionnement sur le marché pour se démarquer de ses concurrents et gagner de nouveaux clients,
- choisir des actions commerciales adaptées et vous approprier des outils de communication pour booster vos ventes,
- choisir le meilleur circuit de distribution et appréhender les différentes possibilités du Web.

Public

Créateurs et jeunes entreprises.

Programme

- Trouver vos clients en étudiant votre marché et en vous démarquant des concurrents:
 - Étudier votre marché.
 - Clarifier et sécuriser votre projet commercial.
 - Prospector et valoriser votre offre.
- Créer vos outils de communication adaptés pour votre entreprise et valoriser votre identité dans votre stratégie commerciale.
- Choisir votre (vos) circuit(s) de distribution, définir votre juste prix et votre coût de revient...
- Cibler les actions commerciales les plus adaptées à vos clients.
- Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de votre activité.

Lieux et dates

►
2nd semestre 2021 :

Prérequis et niveau de connaissance préalable

Aucun.

Moyens pédagogiques et techniques d'encadrements

- Powerpoint, documentation, exercices et mise en pratique, ordinateur et Internet.
- Votre évaluation : Quizz, évaluation à chaud, questionnaire de satisfaction.

Suivi et évaluation de l'action de formation

À l'issue des 2 jours de formation (14h), vous disposerez de solutions concrètes et d'outils personnalisés, exploitables immédiatement.

Vous saurez quelles erreurs éviter et serez capable de mettre en place des outils de communication et des plans d'actions adaptés.

Coût de la formation

Pack Commercial d'une durée de 2 jours (14 heures) : 210 euros



[voir les conditions générales de vente.](#)

Ces coûts peuvent être pris en charge par les financeurs de la formation et/ou par votre Compte Personnel de Formation. Des offres promotionnelles peuvent vous être proposées par nos services, sous certaines conditions.

Votre conseiller Chambre de métiers vous aide dans vos démarches et vous accompagne dans le montage du dossier de prise en charge de la formation.

Réservez dès maintenant votre place

Si cette formation vous intéresse, échangez avec votre conseiller local en cliquant sur « Être rappelé » en bas de la fiche.

AVEC LE SOUTIEN DE :



N°SIRET : 130 026 073 00010

N° déclaration d'activité formation : 27 39 01242 39
(cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)

Délivré par:

- 21 - Dijon : Délégation Côte-d'Or 65-69 rue Daubenton - BP 37451 - 21074 DIJON Cedex
- 58 - Nevers : Délégation de Nevers 9 Rue Romain Baron, CS 80040 - 58027 NEVERS Cedex
- 71 - Chalon-sur-Saône : Délégation de Saône-et-Loire - Centre d'affaires du Pont Jean Richard - 1 avenue de Verdun - 71103 CHALON S/S Cedex
- 89 - Auxerre : Délégation de l'Yonne 56-58 rue du Moulin du Président - BP 337 - 89005 AUXERRE Cedex
- 39 - Dole : 2 Rue Louis de la Verne - 39100 DOLE
- 39 - Lons le Saunier : 17 Rue Jules Bury - 39000 LONS LE SAUNIER
- 39 - Saint-Claude : 1 Rue du Tomachon - 39200 SAINT-CLAUDE
- 25 - Besançon : 101 Rue de Vesoul - 25000 BESANCON
- 70 - Vesoul : 2 Rue du Dr Jean-Georges Girard - 70 000 VESOUL
- 89 - Sénonais (Antenne) : 8 Impasse de l'Europe - ZA du Saule Fendu - 89100 MAILLOT
- 90 - Trévenans : 40 Grande rue - 90400 TREVENANS

Prochaines sessions:

- 39 - Lons le Saunier - Jeudi 16 et vendredi 17 septembre 2021 **Inscription avant le 01/09/2021**
- 58 - Nevers - Lundi 20 et mardi 21 septembre 2021 **Inscription avant le 03/09/2021**
- 90 - Trévenans - Lundi 20 et mardi 21 septembre 2021 **Inscription avant le 03/09/2021**
- 70 - Vesoul - Jeudi 23 et vendredi 24 septembre 2021 **Inscription avant le 08/09/2021**
- 89 - Sénonais (Antenne) - Mardi 28 et mercredi 29 septembre 2021 **Inscription avant le 13/09/2021**
- 39 - Dole - Jeudi 30 septembre et vendredi 01 octobre 2021 **Inscription avant le 16/09/2021**

Tarifs:

- Tout public - contact