



## Pack Commercial : 2 jours pour apprendre à vendre ses prestations

Référence : BFC\_CRE\_PackCommercial

Thématique : Formation-Création-reprise d'entreprise

### Notre engagement

Avec cette prestation, bénéficiez d'une formation spécialement dédiée aux créateurs/repreneurs et aux artisans nouvellement immatriculés, pour apprendre à vendre vos produits et prestations. Ce stage incontournable, répondra à vos questions essentielles pour avancer sereinement dans votre projet.

### Objectif

Commercialiser son offre, choisir le meilleur circuit de distribution, définir des actions commerciales, mettre en place des outils de communication, trouver ses clients et les fidéliser sont autant d'étapes importantes qui nécessitent d'être bien conseillé. Le Pack Commercial est une formation conçue spécialement pour les créateurs/repreneurs, ainsi que pour les artisans nouvellement immatriculés.

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat vous accompagne et met à votre service un expert avec comme objectifs :

- analyser votre positionnement sur le marché pour se démarquer de ses concurrents et gagner de nouveaux clients,
- choisir des actions commerciales adaptées et vous approprier des outils de communication pour booster vos ventes,
- choisir le meilleur circuit de distribution et appréhender les différentes possibilités du Web.

### Public

Créateurs et jeunes entreprises.

### Programme

#### Jour 1 :

- Trouver vos clients en étudiant votre marché et en vous démarquant des concurrents:
  - Étudier votre marché.
  - Clarifier et sécuriser votre projet commercial.
  - Prospector et valoriser votre offre.
- Créer vos outils de communication adaptés pour votre entreprise et valoriser votre identité dans votre stratégie commerciale.

#### Jour 2 :

- Choisir votre (vos) circuit(s) de distribution, définir votre juste prix et votre coût de revient...
- Cibler les actions commerciales les plus adaptées à vos clients.
- Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de votre activité.

## Durée

2 jours

## Prérequis et niveau de connaissance préalable

Aucun.

## Moyens pédagogiques et techniques d'encadrements

- Powerpoint, documentation, exercices et mise en pratique, ordinateur et Internet.
- Votre évaluation : Quizz, évaluation à chaud, questionnaire de satisfaction.

## Suivi et évaluation de l'action de formation

À l'issue des 2 jours de formation (14h), vous disposerez de solutions concrètes et d'outils personnalisés, exploitables immédiatement.

Vous saurez quelles erreurs éviter et serez capable de mettre en place des outils de communication et des plans d'actions adaptés.

## Coût de la formation

Pack Commercial d'une durée de 2 jours (14 heures) : 280 euros



[voir les conditions générales de vente.](#)

Ces coûts peuvent être pris en charge par les financeurs de la formation. Des offres promotionnelles peuvent vous être proposées par nos services, sous certaines conditions.

Votre conseiller Chambre de métiers vous aide dans vos démarches et vous accompagne dans le montage du dossier de prise en charge de la formation.

## Accessibilité

Cette formation est accessible aux personnes en situation d'handicap.

Référent Handicap sur chaque site de formation.

Pour les candidats à l'apprentissage, dispositif spécifique d'accompagnement, PAVA, contactez-nous

## Réservez dès maintenant votre place

Si cette formation vous intéresse, échangez avec votre conseiller local en cliquant sur « Être rappelé » en bas de la fiche.

**Chambre de Métiers et de l'Artisanat Région Bourgogne Franche Comté**

N°SIRET : 130 026 073 00028

N° déclaration d'activité formation : 27 39 01242 39

(cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)

Mise à jour le 30/08/2024

## Délivré par:

- 25 - CMA Formation Besançon : 101 Rue de Vesoul - 25000 BESANCON
- 89 - CMA Formation Auxerre : Délégation de l'Yonne 56-58 rue du Moulin du Président - BP 337 - 89005 AUXERRE Cedex
- 58 - CMA Formation Nevers : Délégation de Nevers 9 Rue Romain Baron, CS 80040 - 58027 NEVERS Cedex
- 89 - CMA Formation Sens : 8 Impasse de l'Europe – ZA du Saule Fendu - 89100 MAILLOT
- Formation à distance création :
- 39 - Saint-Claude : 1 Rue du Tomachon - 39200 SAINT-CLAUDE
- 21 - CMA Formation Dijon : Délégation Côte-d'Or 65-69 rue Daubenton - BP 37451 - 21074 DIJON Cedex
- 71 - CMA Formation Chalon-sur-Saône : Délégation de Saône-et-Loire - Centre d'affaires du Pont Jean Richard - 1 avenue de Verdun - 71103 CHALON S/S Cedex
- 70 - CMA Formation Vesoul : Espace de la Motte 5 RUE DU TALEROT 70000 VESOUL
- 90 - CMA Formation Trévenans : 40 Grande rue - 90400 TREVENANS
- 39 - CMA Formation Dole : 2 Rue Louis de la Verne - 39100 DOLE
- 39 - CMA Formation Lons-le-Saunier : 17 Rue Jules Bury - 39000 LONS LE SAUNIER

Prochaine session en cours de programmation. Vous pouvez dès à présent nous faire part de votre intérêt en cliquant sur "Être rappelé pour en savoir plus" depuis la page descriptive de l'offre sur votre plateforme.

## Tarifs:

- Tout public - contact